

TEKNIKA EFEKTIVE TË SHITJES

"SI TË KULTIVOJMË & TË MBYLLIM SHITJE TË SUKSESSHME"

Genuine[®]
effect

TRAINIM 2 DITOR

Nga: ELDA GJOKA

Trainuese & Folese Motivuese



24-25 NËNTOR

2016

QËLLIMI I TRAJNIMIT

TRAJNIMI PËR "TEKNIKA EFEKTIVE TË SHITJES" I REFEROHET MJESHTËRIMIT SE SI TË MBYLLIM MË SHUMË SHITJE TË SUKSESHME DUKE SJELLË KËSHTU KOMPANI ME BAZA TË FORTA FINANCIARE.

AUDIENCA

ÇDO PERSON DHE KOMPANI ME INTERES NË PROCESIN DHE REZULTATET E SHITJEVE EFEKTIVE.

PËRMBAJTJA

PËR KËTË TRAJNIM ASPEKTET E PËRMBAJTJES DO TË JENË:

- KONCEPTI I SHITJES DHE DIMENSIONI DINAMIK PROAKTIV DHE NJERËZOR NË PERFORMANCËN E SHITJES.
- PROÇESIT TË SHITJES - 6 ETAPAT
- CROSS SELLING DHE UP SELLING
- TEKNIKA EFEKTIVE TË MBYLLJES SË SHITJES;
- SIMULIMI I SITUATAVE REALE TË NDESHURA NË PUNËN E PËRDITSHME ME KLIENTËT;
- SI TË KTHESH NJË "JO" NË NJË "PO" ME NDIHMËN E KLIENTIT.
- CHECK LIST E PËRGATITJES PARAPRAKE PËR TË ZHVILLUAR NJË TAKIM PËR SHITJE;
- NEGOCIMI DHE NDIKIMI NË SHITJE
- DIALOGU, PYETJA DHE TË PËRGJIGJURIT
- TË BËHESH NJË KËSHILLUES I BESUAR
- TË JAPËSH IDE DHE MENDIM
- TË TRAJTOSH VËREJTJET
- PROSPEKTIMI
- PREZANTIMI
- PJESA E PAS SHITJES...
- NGA NESËR DO TË BËJ NDRYSHE...

ÇFARË PËRFITONI:

- NJOHJE PROFESIONALE DHE EFEKTIVE E PROCESIT TË SHITJES;
- VETËDIJESIMI PËR ROLIN DHE PËRMIRËSIMIN E PROCESIT TË SHITJES;
- VETËBESIMI I PËRMIRËSUAR PËR PUNËN SI SHITËS;
- MARRËDHËNIE TË SHKËLQYERA ME KLIENTËT;
- PËRPJESJE E RRITUR E PORTOFOLIT;
- REZULTAT MË I MIRË I DEGËS DHE BANKËS/INSTITUCIONIT;
- KOSTO TË ULURA SHITJEJE DHE EFIÇENSË NË PROCES;
- EFEKTIVITET NË PROCESIN E CIKLIT TË SHITJES;
- MENDËSI ME QENDËR KLIENTIN
- RRITJE E BESNIKËRISË SË KLIENTIT