Tema: Aftësitë Prezantuese

Suksesi i prezantimit tuaj nuk varet **nga njohuritë** që do të jepni

Por nga ajo se cfarë **do të kuptojnë** dëgjuesit.

Nese ju jeni duke bindur një koleg, jeni duke shitur tek një klient, po prezanton një projekt detyrë ose një biznes plan, fuqia e prezantimit tuaj do tëbëj diferencën midis suksesit dhe dështimit.

Të ofrosh një prezantim sa më të mire më shumë se sa një avantazh konkurrues tashmë është kthyer në domosdoshmëri. Megjithë rritjen e kërkesave në këtë pike shumë njerëz e gjejnë të vështirë të adaptohen.

**Por a mundemi ne të zhvillojmë këtë aftësi ?**

Ky trajnim është zhvilluar në mënyrë specifike që pjesëmarrësit në këtë trajnim të rrisin shkallën e besimit tek vetja dhe tu ofrojmë atyre njohuritë dhe aftësitë e nevojshme që në mënyrë efektive të planifikojnë dhe të prezantojnë në mënyrë sa më profesionale.

Në këtë trajnim mbulohen aspekte të tilla si të kuptuarit të audiences, planifikimin e strukturës, përdorimin e mjeteve ndihmëse, gjuha e trupit, forca e zërit dhe manaxhimi i emocioneve për një prezantim sa më efektiv.

**Kohëzgjatja:**2 gjysem dite Ora**16:30-20:30**

**Audienca e synuar:**  cdo invidiv ose punonjës i cili kërkon të bëj një prezantim kundrejt të tjerëve per arsye biznesi ose shitje, prezantim akademik ose prezantim i përgjithshëm etj. Rekomandohet per te gjitha nivelet e biznesit.

**Përmbledhje e trajnimit:**

Gjatë këtij trajnimi pjesëmarrësit do të jenë në gjëndje të kuptojnë:

* Tëkuptojmëarsyet pse njerëzit ndihen të pafuqishëm për të bërë një prezantim
* Tëkuptojnë se si tëfillojne një prezantim të mirë
* Tëndërtojnë në mënyrë efektive një prezantim
* Të kuptojnë rëndësinë e gjuhës së trupit për një prezantim sa me efektiv.
* Të njohin indikatoret e gjuhës së trupit të cilat promovojnë teknikat më të mira të prezantimit
* Të kuptojnë rëndësinë e intonacionit në prezantim
* Të përcaktojnë strategjitë se si të manaxhojnë emocionet
* Të praktikojnë prezantimin dhe te marrin feedback
* Si të jenë në gjëndje të përballojnë pyetjet në mënyrë sa më efektive.

**Karakteristikat e trajnimit:**

Një varietet metodash trajnimi përdoren tëcilat përfshijnë, diskutimet në grup, pyetësorvetë-diagnostikimi, simulime, video, lojra etj.

Të gjithë pjesëmarrësve do ju ofrohet dokumentacioni dhe çertifikata e pjesëmarrjes në fund tëçdo trajnimi.

Trajnimet realizohennënjëmjedis shumë të këndshëm dhe lehtësisht të arritshëm per Ju, tek salla e konferencave **“Hotel Doro City”** me adresë“Rr. Muhamet Gjollesha”, prane Zogut te zi, Tirane.